



# FAMIGLIE E BIRRA, LA SPINA DORSALE DEI CONSUMI FUORI CASA IN ITALIA

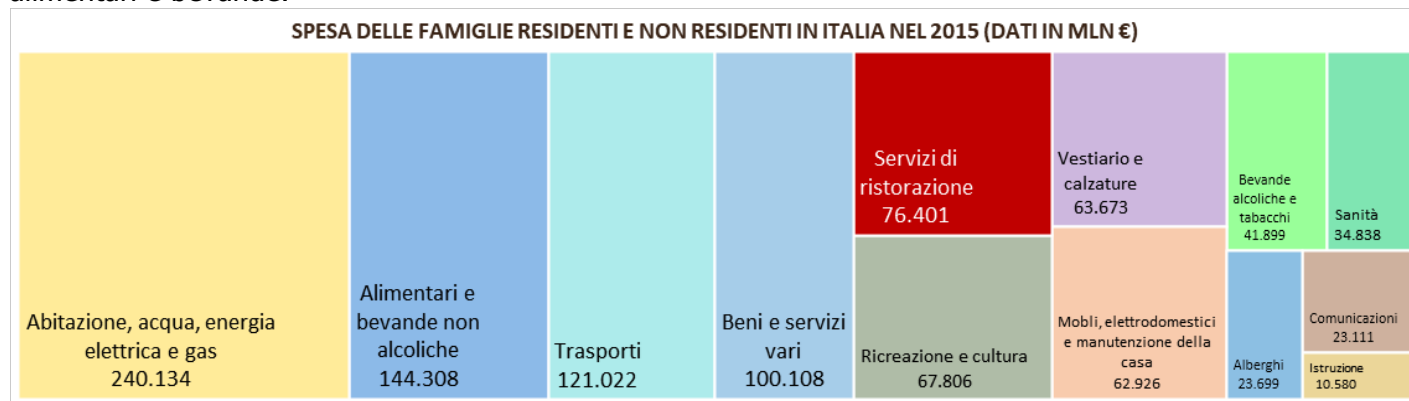
**L'Osservatorio Birra promosso dalla Fondazione Birra Moretti accende i riflettori sui luoghi di consumo fuori casa, punto di forza per imprese familiari e socialità.**

**La birra genera 6 miliardi di euro l'anno per bar e ristoranti (7,8% del giro d'affari).**

Milano, 17 novembre 2017 – Ereditato dal vocabolario francese e acronimo di *Hôtellerie, Restaurant e Café* (o *Catering* secondo alcuni), il termine **Ho.Re.Ca.** identifica quel settore commerciale che accorpa tutti gli esercizi pubblici preposti alla preparazione e alla somministrazione di alimenti e bevande. **Una galassia, qui in Italia, costituita da oltre 325.000 punti di consumo** e capace di far registrare numeri molto importanti nei conti del Paese. Ma anche un ambito di riferimento per le dinamiche sociali che alimentano il nostro vivere quotidiano e di cui tutti noi abbiamo esperienza. Già nel 1989, lo studioso statunitense **Ray Oldenburg** definì il mondo dell'Ho.Re.Ca. il **"Terzo Luogo"**, ovvero quel contesto in cui l'essere umano, dopo il guscio della famiglia e le inquadrature del lavoro, (ri)trova il senso della comunità ed esprime il suo spirito conviviale. *"Un territorio neutrale, il cui accesso è facile e gradevole e dove la principale attività che vi si svolge è quella del conversare"*.

È proprio sotto questa doppia lente, economico-sociale, che vanno letti i risultati del nuovo studio **"Famiglie e birra, la spina dorsale dei consumi fuori casa in Italia"** condotto da **Althesys** per conto dell'**Osservatorio Birra** e promosso da **Fondazione Birra Moretti**, Fondazione di partecipazione costituita nel 2015 da **HEINEKEN Italia** e **Partesa** al fine di contribuire alla crescita della cultura della birra in Italia.

**Un dato di partenza: per le famiglie italiane la quinta voce di spesa è rappresentata proprio dai consumi in servizi di ristorazione che ammontano a circa 76,4 miliardi di euro** (anno 2015 – fonte FIPE/Federazione Italiana Pubblici Esercizi su dati ISTAT). Cifra importante che ha inciso per il **7,6% sull'ammontare complessivo dei consumi** e per ben il 34,6% sul totale dei consumi per generi alimentari e bevande.



Fonte: ISTAT

## IL GIRO D'AFFARI DEL SETTORE HO.RE.CA. IN ITALIA

Dati alla mano, **il mercato italiano dei servizi di ristorazione ha dimostrato di essersi opposto alla complessa congiuntura economica. La crisi ha inciso negativamente sui consumi di generi alimentari** (facendo registrare un -18,7 miliardi di euro di consumi tra il 2007 e il 2015) **ma il suo impatto ha colpito quasi esclusivamente i consumi domestici** (-18,3 miliardi di euro, ovvero il 98,2% del calo complessivo). **L'Ho.Re.Ca., invece, è rimasta stabile** e le spese destinate ai servizi di ristorazione nello stesso periodo sono calate in maniera marginale (-344 milioni di euro).



È questo un andamento tutto italiano, in netta controtendenza rispetto a buona parte del resto d'Europa dove il calo dei consumi alimentari ha riguardato quasi esclusivamente il comparto dei consumi fuori casa (fonte FIPE su dati Eurostat).

A conferma di ciò, la ricerca evidenzia che nel 2016 il **77,1% degli italiani ha consumato**, più o meno abitualmente, **cibi e bevande nei locali di ristorazione**. Attitudine, questa, più maschile che femminile: c'è infatti una prevalenza di uomini (53,9%) nella categoria **Heavy Consumer** (4-5 pasti a settimana).

**Numeri significativi anche sul fronte dell'occupazione: in Italia sono oltre 687.000 i lavoratori dipendenti direttamente impiegati negli esercizi commerciali** (ben 325.110, come detto) **della galassia Horeca** (dati 2015 - fonte FIPE).

### UN PUNTO DI RIFERIMENTO PER LA FAMIGLIA

Con i suoi **48 punti di consumo ogni 10.000 abitanti**, il comparto dell'Ho.Re.Ca. italiano è uno dei più frammentati d'Europa (fonte Euromonitor). In Francia (23 pdc), Germania (24), Regno Unito (25) i numeri sono decisamente inferiori. È solo in Spagna che lo scenario appare più affollato del nostro (62).

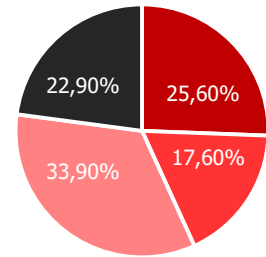
Puntiamo la lente e vediamo i parziali: **la categoria ristoranti** (che accorpa anche le pasticcerie e le gelaterie) **rappresenta il 53,1% del totale degli esercizi commerciali, i bar sono il 45,9% mentre il restante 1% include tutte le strutture preposte alla ristorazione collettiva** (come ad esempio le mense aziendali). Dal punto di vista geografico, la distribuzione degli esercizi si presenta abbastanza omogenea: il 32% è ubicato nel Sud/Isole, il 27% nel Nord Ovest del Paese, il 21% al Centro e il 20% nel Nord Est.

Il nostro mercato è anche quello dove opera il **minor numero di catene (5,4%)**. È questo un dato interessante, utile per inquadrarne meglio le dinamiche, soprattutto se comparato con quelli della Francia e della Germania (paesi in cui tale valore si attesta intorno al 28,5%) o del Regno Unito (37,7%).

La presenza di un elevato numero di imprese dalle dimensioni ridotte si traduce anche in forme giuridiche snelle: **oltre la metà degli esercizi commerciali è composta da ditte individuali mentre il 32,4% da società di persone**. Molto ridotto, di conseguenza, appare il peso delle società di capitali (15,2%). È dunque una **gestione tendenzialmente familiare** quella che caratterizza le imprese del settore Ho.Re.Ca. italiano: il titolare e i suoi più stretti parenti sono direttamente coinvolti in esse, godendone in prima persona i frutti e le fortune.

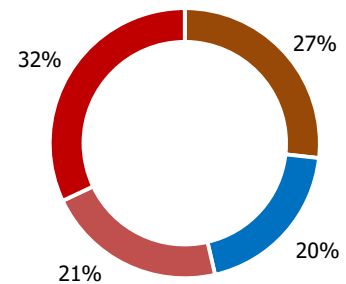
**La famiglia** d'altro canto, ribaltando la visuale dal versante produttivo a quello dei consumi, **è anche uno dei principali target di riferimento per i servizi offerti dagli operatori dell'intero comparto della ristorazione fuori casa**.

### I CONSUMI FUORI CASA DEGLI ITALIANI (% DI ABITANTI MAGGIORENNI)



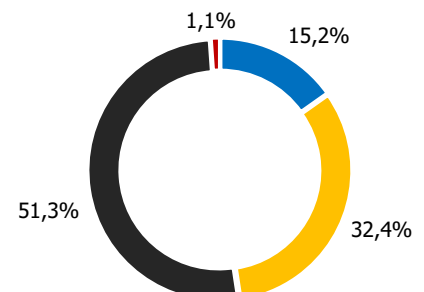
- 4-5 pasti a settimana
- 2-3 pasti a settimana
- 2-3 pasti al mese
- Non mangia fuori casa

### DISTRIBUZIONE ESERCIZI COMMERCIALI NELL'HORECA PER AREA GEOGRAFICA



- Nord Ovest
- Nord Est
- Centro
- Sud e Isole

### DISTRIBUZIONE DEGLI ESERCIZI HORECA PER FORMA SOCIETARIA



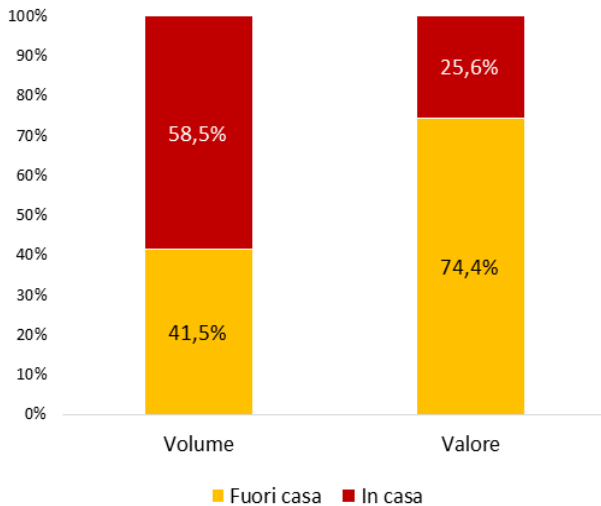
- Società di capitali
- Società di persone
- Dite individuali
- Altre forme



## LA BIRRA ACCENDE LA SPINA

Il settore dell'Ho.Re.Ca. italiano è in salute e i numeri lo dimostrano. In tutto questo **la birra recita un ruolo decisamente incisivo**. Con un focus mirato, lo studio evidenzia come **attraverso i canali Ho.Re.Ca., lungo tutto il Paese, ne sono stati venduti circa 7,8 milioni di ettolitri** (dati 2015). Uno spumeggiante fiume in piena capace di generare quasi **6 miliardi di euro per gli esercenti, ovvero circa il 7,8% dei loro ricavi complessivi**.

PESO DEI CONSUMI DI BIRRA IN CASA E FUORI CASA IN VOLUME E A VALORE



**Tali volumi**, continuando a ragionare in termini di ettolitri venduti, **rappresentano circa il 41,5% dei consumi complessivi di birra in Italia** (fonte Assobirra) e, seppur inferiori a quelli riconducibili alle vendite del circuito off-trade (quello dei supermercati e degli ipermercati, per intenderci), **generano quasi il 75% dei ricavi totali del mercato birrario italiano**.

Il maggior prezzo che i consumatori riconoscono nell'acquistare una birra in un bar, in un ristorante o in una pizzeria ripaga abbondantemente quel **valore esperienziale e relazionale connesso al piacere di gustare un buon prodotto fuori casa, in un luogo ameno e magari in compagnia di persone care**. Per dirla con le parole di Oldenburg: al desiderio di vivere fino in fondo la convivialità del Terzo Luogo.

La vendita è solo l'ultimo stadio di un processo che, nei canali Ho.Re.Ca., investe numerosi attori lungo una catena che passa dalla fornitura di materia prima alla

produzione, dalla logistica alla distribuzione e, infine, alla vendita. **Il valore aggiunto generato annualmente dall'intera filiera della birra destinata all'Ho.Re.Ca. è di oltre 2 miliardi di euro** (l'80% è imputabile alla vendita finale).

## LA BIRRA GENERA OCCUPAZIONE (SOPRATTUTTO GIOVANILE)

**La birra è leva importante anche in termini occupazionali**. Lungo l'intera filiera di produzione, distribuzione e vendita di birra destinata al canale Ho.Re.Ca., **i lavoratori dipendenti ricollegabili al prodotto birra sono infatti quasi 75.400** (ovvero poco più del 10% del totale dei lavoratori dipendenti dell'intero comparto in Italia). Di questi circa 69.700 sono quelli riconducibili alla fase della vendita, che ancora una volta si dimostra la più significativa dell'intera catena.

Il trend è incoraggiante: dal 2009 al 2015 il numero di lavoratori dipendenti di esercizi Horeca direttamente connessi al consumo di birra è aumentato di circa 8.000 unità (+13%). **E a beneficiarne sono stati soprattutto i giovani**. Nel 2015 il 33,7% dei lavoratori dipendenti del settore della ristorazione aveva meno di 30 anni e l'82,8% meno di 50 anni (fonte ISTAT).

## FACCIAMOCI UNA BIRRA...

La vendita di birra ha dunque un peso significativo sull'intero segmento Ho.Re.Ca. Entrando nel dettaglio, lo studio ha stimato il peso che ricopre in termini di ricavi per i due segmenti più significativi: quello dei **bar** e quello dei **ristoranti**. Sono stati circa 222.900 gli esercizi considerati (di cui il 51,5% bar e il 48,5% ristoranti) con un fatturato complessivo di circa 51,3 miliardi di euro.

Per entrambi i segmenti sono poi stati individuati diversi cluster di suddivisione: 4 per i bar (*breakfast, lunch, non specializzati, bar serali*) e 5 per i ristoranti (*trattoria tradizionale, only pizza, top & gourmet, grandi multipurpose, smart*).



### ... AL BAR O AL RISTORANTE

Per i **114.720 bar** presi in considerazione, i ricavi da vendita di birra sono stati stimati in **1,962 miliardi di euro**, pari all'11% delle loro vendite totali. Il cluster *bar serali* è quello in cui la birra fa registrare il peso maggiore sulle vendite complessive (27,5%, che diventa 50% per i bar birreria). Questa specifica categoria, a cui afferiscono i pub e i locali di tendenza, pur se in termini numerici rappresentati solo il 7,2% degli esercizi commerciali, ha una grande valenza dal punto di vista economico in quanto genera il 30% dei ricavi da birra per l'intero segmento bar.

#### IL PESO DELLA BIRRA PER LE DIFFERENTI TIPOLOGIE DI BAR INDIPENDENTI

	BREAKFAST	LUNCH	NON SPECIALIZZATI	BAR SERALI (TRENDY+PUB)	TOTALE
	Maggiore volume di clienti e d'affari, rispetto alla media, nei momenti di consumo della colazione e nella pausa della mattina.	Maggiore volume di clienti e d'affari, rispetto alla media, nei momenti di consumo del pranzo.	Non hanno una specializzazione per occasione di consumo.	Generano la maggior parte del loro fatturato nelle occasioni serali: aperitivo, cena, dopo cena e notte.	
Numero pdc	32.440	31.883	42.148	8.249	114.720
Ricavi bar (mln €)	3.178	6.205	6.389	2.116	17.888
Ricavi da birra (mln €)	18,2	664,9	696,3	582,8	1.962,3
Incidenza birra su ricavi	0,6%	10,7%	10,9%	27,5%	11,0%

Fonte: elaborazione Althesys su dati TradeLab e Agenzia delle Entrate

Per i **108.163 ristoranti** considerati, i ricavi connessi direttamente alla vendita di birra sono stimati in **2,339 miliardi di euro** pari al 7% delle vendite totali.

#### IL PESO DELLA BIRRA PER LE DIFFERENTI TIPOLOGIE DI RISTORANTI INDIPENDENTI

	TRATTORIA TRADIZIONALE	ONLY PIZZA	TOP & GOURMET	GRANDE MULTIPURPOSE	SMART	TOTALE
	Locali a conduzione familiare; clientela costituita da lavoratori e giovani. Elevata incidenza di primi e secondi piatti a base di carne.	Locali a conduzione familiare; clientela costituita da giovani, ma a cena rilevante anche la presenza di famiglie. Forte incidenza di pizze tra i piatti serviti.	Ristoranti a conduzione imprenditoriale; presenti su guide turistiche e/o gastronomiche. Si caratterizzano per la presenza di turisti e di una clientela d'affari.	Ristoranti a conduzione imprenditoriale, di grandi dimensioni e con notevole capienza di posti. Clientela costituita da famiglie.	Sono la rivisitazione moderna delle trattorie. Frequentati più degli altri cluster da turisti e clienti d'affari. Maggiore importanza dei piatti a base di pesce.	
Numero pdc	29.801	12.878	4.418	24.105	36.961	108.163
Ricavi ristorante (mln €)	5.848	2.243	2.281	8.168	14.864	33.404
Ricavi da birra (mln €)	341,7	246,9	109,1	571,4	1.070,2	2.339,2
Incidenza birra su ricavi	5,8%	11,0%	4,8%	7,0%	7,2%	7,0%

Fonte: elaborazione Althesys su dati TradeLab e Agenzia delle Entrate

In chiusura di indagine arriva una conferma. Nel segmento ristoranti, la sottocategoria in cui la birra ha il peso specifico maggiore è quella delle **pizzerie**, dove **incide direttamente sulle vendite per una quota pari all'11%**. E non a caso le stesse pizzerie all'interno dell'intero comparto ristoranti, pur se contribuiscono solo per il 6,7% all'ammontare complessivo dei ricavi, hanno una quota superiore al 10% in termini di volumi di birra venduta.



[www.osservatoriobirra.it](http://www.osservatoriobirra.it) - [www.fondazionebirramoretti.it](http://www.fondazionebirramoretti.it)

---

L'**Osservatorio Birra** rappresenta un punto di osservazione sul mondo della birra, con l'obiettivo di analizzare il ruolo e l'impatto della filiera sul panorama economico e culturale italiano. Promosso dalla Fondazione Birra Moretti, nel 2017 ha prodotto tre studi: "La Primavera della birra" (aprile 2017), un lavoro basato sull'analisi e la rielaborazione dei dati economici e reputazionali provenienti da fonti ufficiali; "Birra valore condiviso" (maggio 2017), analisi che ha stimato la creazione di valore condiviso che il settore ha generato nel nostro Paese nel 2015, esaminandone gli impatti sul sistema economico nazionale e sui consumatori; "Birra e famiglie, la spina dorsale dei consumi fuori casa in Italia" (novembre 2017), indagine sul settore Horeca e il valore aggiunto generato dalla vendita di birra.

La **Fondazione Birra Moretti**, costituita nel 2015 da HEINEKEN Italia e Partesa, opera senza fine di lucro e ha lo scopo, ai fini del raggiungimento di finalità di pubblica utilità, di migliorare la cultura della birra in Italia, attraverso la diffusione della cultura della birra a tavola, lavorando su driver che generano un impatto positivo sulla vita culturale, economica e sociale del nostro Paese. La Fondazione Birra Moretti è una Fondazione di Partecipazione che si basa sulla partecipazione di coloro che condividono la passione per la birra o nutrono interesse per le opportunità che essa può offrire per sostenere la crescita e il benessere del Paese, e decideranno di diventarne sostenitori.

**Althesys Strategic Consultants** è una società professionale indipendente specializzata nella consulenza strategica e nello sviluppo di conoscenze. Guidata dal professor Alessandro Marangoni, è attiva nelle aree dell'analisi strategica, della ricerca economico-finanziaria e della sostenibilità. Ha una profonda conoscenza dei settori ambientali, energetici, delle public utilities e agro-alimentari. I think tank IREX nel settore dell'energia, Top Utility nel comparto delle public utility e WAS in quello della gestione ambientale e del riciclo sono punti di riferimento e occasioni di confronto per gli operatori dei rispettivi settori. Althesys realizza studi e ricerche a livello nazionale e internazionale per conto di primarie imprese e istituzioni.

**Per informazioni:**

**Ufficio Stampa Fondazione Birra Moretti**  
Cantiere di Comunicazione - Tel. 02 87 383 180

**Fondazione Birra Moretti**  
Presidente: Alfredo Pratolongo - @AAPratolongo  
Paolo Merlin - Tel. 02 27076963